

# Mergers & Acquisitions

Florian S. Jörg  
Urs P. Gnos  
Lorenzo Olgiati  
Herausgeber

Helbing Lichtenhahn

# Handbücher für die Anwaltspraxis

## Die Reihe

Anwältinnen und Anwälte helfen, Recht durchzusetzen, Recht zu verwirklichen. Das ist eine hohe Aufgabe, die zusehends schwieriger wird. Mit steigender Komplexität unserer Gesellschaft wird das Recht differenzierter, seine Durchsetzung komplizierter. Immer mehr Prozesse erfordern Spezialwissen. Dieses Wissen lässt sich oft nicht ohne Weiteres fristgerecht beschaffen, erst recht nicht unter den Bedingungen chronischer Zeitnot und Arbeitsüberlastung.

Hier setzen die **Handbücher für die Anwaltspraxis** an. Sie wollen Anwältinnen und Anwälten erleichtern, sich in *praktisch bedeutsamen Spezialgebieten* zurechtzufinden, im Rechtsstreit die ausschlaggebenden Gesichtspunkte zu erkennen, sachkundig zu beraten, das richtige Vorgehen zu wählen, die Rechtsschriften wirkungsvoll abzufassen. Ausgangspunkt ist die Anwaltsperspektive, Ziel die Brauchbarkeit in der Anwaltspraxis. Das bedeutet:

- dass *praxisrelevante Information in praxisgerecht aufbereiteter Form* dargeboten wird, die Aussagen aber zugleich auf *wissenschaftlicher Grundlage* beruhen und dank voll ausgebautem *wissenschaftlichem Apparat* überprüfbar sind;
- dass das Schwergewicht nicht auf den dogmatischen Hintergrund, sondern auf die *praktisch wichtigen Fragen und Methodenkompetenz* gelegt wird;
- dass auch die *Aspekte benachbarter Rechtsgebiete und Disziplinen* berücksichtigt werden;
- dass auf *«Fundstellen» praxisrelevanter Zusatzinformationen* in Judikatur und Literatur hingewiesen wird;
- dass der Fallbezogenheit der Fragestellungen, mit denen Anwältinnen und Anwälte konfrontiert sind, und dem daraus entspringenden Bedürfnis nach *konkreten Anhaltspunkten in Fallbeispielen und Präjudizien* Rechnung getragen wird;
- dass die Gliederung der Texte nicht einem dogmatischen Schema, sondern dem *Arbeitsablauf in der Anwaltspraxis* folgt;
- dass zahlreiche, durch Piktogramme hervorgehobene *Praxishinweise* die Benutzerinnen und Benutzer in der erfolgreichen Mandatsführung zusätzlich unterstützen.

## Die Reihenherausgeber

**Thomas Geiser**

Em. Professor an der Universität St. Gallen, ehem. nebenamtlicher Bundesrichter

**Peter Münch**

Professor an der Zürcher Hochschule für Angewandte Wissenschaften, Konsulent

**Nicolas Passadelis**

Rechtsanwalt, Interner Datenschutzbeauftragter in Zürich

**Isabelle Häner**

Titularprofessorin an der Universität Zürich, Rechtsanwältin in Zürich

# Mergers & Acquisitions

herausgegeben von

**Florian S. Jörg**

Dr. iur., M.C.J., Rechtsanwalt

**Urs P. Gnos**

Dr. iur., LL.M., Rechtsanwalt

**Lorenzo Olgiati**

Dr. iur., LL.M., Rechtsanwalt

Helbing Lichtenhahn

*Bibliografische Information der Deutschen Nationalbibliothek*

Die Deutsche Nationalbibliothek verzeichnet diese Publikation in der Deutschen Nationalbibliografie; detaillierte bibliografische Daten sind im Internet über <http://dnb.dnb.de> abrufbar.

Alle Rechte vorbehalten. Dieses Werk ist weltweit urheberrechtlich geschützt. Insbesondere das Recht, das Werk mittels irgendeines Mediums (grafisch, technisch, elektronisch und /oder digital, einschliesslich Fotokopie und Downloading) teilweise oder ganz zu vervielfältigen, vorzutragen, zu verbreiten, zu bearbeiten, zu übersetzen, zu übertragen oder zu speichern, liegt ausschliesslich beim Verlag. Jede Verwertung in den genannten oder in anderen als den gesetzlich zugelassenen Fällen bedarf deshalb der vorherigen schriftlichen Einwilligung des Verlags.

© 2022 Helbing Lichtenhahn Verlag, Basel  
ISBN 978-3-7190-4422-0  
[www.helbing.ch](http://www.helbing.ch)



M&A-Transaktionen haben in den letzten Jahren in der Schweiz stark an Bedeutung gewonnen und sind heute fester Bestandteil der Unternehmensstrategie. Dies gilt für international und lokal tätige Unternehmen unterschiedlicher Grösse aus allen Branchen, ob privat gehalten oder börsenkotiert.

Das Handbuch enthält eine umfassende praxisbezogene Darstellung der rechtlichen und praktischen Fragen, die sich bei privaten und öffentlichen M&A-Transaktionen (insbesondere bei Unternehmenskäufen, Unternehmenszusammenschlüssen und öffentlichen Übernahmen von Publikumsgesellschaften) unter Schweizer Recht stellen. Es zeigt konzis auf, welche Aspekte bei der Planung, Verhandlung und Durchführung von M&A-Transaktionen zu beachten und welche Fallstricke zu vermeiden sind. Das Handbuch behandelt zahlreiche Rechtsfragen, einschliesslich prozess- und steuerrechtlicher Aspekte, im Lichte der aktuellen Rechtsprechung sowie Lehre und zeigt praxisorientierte Lösungsansätze auf.

**Florian S. Jörg** Dr. iur., M.C.J., Rechtsanwalt

**Urs P. Gnos** Dr. iur., LL.M., Rechtsanwalt

**Lorenzo Olgiati** Dr. iur., LL.M., Rechtsanwalt

ISBN 978-3-7190-4422-0

